

Менеджер отдела продаж факторинговой компании

Обязанности:

- Привлечение клиентов на факторинговое обслуживание
- Сбор документов от клиента
- Структурирование сделок
- Заключение договора факторинга с клиентом
- Дальнейшее развитие взаимоотношений с клиентом
- Разработка специальных программ для дебиторов

Требования:

- Высшее образование
- Опыт продаж факторинговых услуг от 1 года
- Клиентская база
- Знание основ финансового анализа

Условия:

- График работы 5/2
- Официальная заработная плата
- Готовность к командировкам
- Премирование по результатам работы
- Офис м. Достоевская

Специалист Службы клиентского обслуживания

Обязанности:

- Сбор и анализ первичной документации

- Выплата финансирования

- Распределение входящих платежей

- Контроль лимитов финансирования

- Формирование отчетов

- Формирование распоряжений для бухгалтерии

- Контроль сроков наступления отсрочки по договорам

- Формирование Досье

Требования:

- Высшее образование

- Опыт работы от 2-х лет

- Опыт работы с ПО "Актив-Факторинг"

- Знание требований к оформлению первичной документации

Условия:

- График работы - 5/2

- Полностью официальная заработная плата

- Расположение офиса - метро Достоевская (3 минуты от метро)